

Аудит магазина «Демо-магазин»

Период: июль 2026 — сентябрь 2026 · сравнение с периодом «апрель 2026 — июнь 2026» · по «Отчётам по начислениям» Ozon

За июль 2026 — сентябрь 2026 магазин заработал **5,2 млн ₽** чистыми — после комиссий, логистики, рекламы, себестоимости и налога. Это **43 копейки с каждого рубля**, вложенного в товар (ROI 43%), и 12% от продаж.

За апрель 2026 — июнь 2026 было 7,5 млн ₽ — прибыль **упала на 30%** (−2,2 млн ₽). Продажи: 36,4 млн ₽ → 43,6 млн ₽.

У 6 товаров не указана себестоимость — их прибыль завышена. Укажите её в Ozon.

✓ Итог сверен до рубля: учтены все начисления из отчёта Ozon — 20 935 255 ₽ к выплате, столько же, сколько «Всего к выплате» в кабинете Ozon.

Что сделать в первую очередь

1. **Переплата за доставку издалека** (596 тыс. ₽) — поставьте товары в кластеры, куда их везут издалека — список и сколько везти в «Планировании поставок» → «Нелокальность».
2. **Ходовые товары закончились на складах FBO** (469 тыс. ₽) — поставьте товар в эти кластеры — сколько везти, во вкладке «Остатки FBO».
3. **9 товаров работают почти в ноль** (278 тыс. ₽) — поднимите цену на этих товарах или проверьте категорию карточки — комиссия зависит от неё.
4. **Реклама съела прибыль** (223 тыс. ₽) — снизьте ставку в «Оплате за заказ» или уберите товар из продвижения.
5. **14 товаров в минусе** (133 тыс. ₽) — откройте разбор «Почему минус?» у самых убыточных: там цена выхода в ноль и что сделать.

Суммы разных пунктов пересекаются (товар может быть и в минусе, и с дорогой рекламой) — складывать их не нужно. «Факт» — цифры прямо из отчёта, «оценка» и «сравнение» — расчёт. Себестоимость — текущая из Ozon.

Где теряете деньги

1. Переплата за доставку издалека ≈ 595 584 ₽ сравнение

Тот же товар, отправленный со склада в кластере покупателя, обходится дешевле. За июль 2026, август 2026, сентябрь 2026 переплата за доставку издалека — ≈ **596 тыс. ₽** у 73 товаров, больше всего — DEMO-DM-009, DEMO-KT-012, DEMO-KT-014.

В сентябре 2026 Ozon наценку за нелокальность почти не брал. Если вернёт по ставкам июля 2026 — **≈ 228 тыс. ₺ в месяц** при тех же поставках.
→ **Поставьте товары в кластеры, куда их везут издалека — список и сколько везти в «Планировании поставок» → «Нелокальность».**

Артикул	Название	Издалека, шт.	Переплата	Прибыль
DEMO-DM-009		6 356	62 140 ₺	1 149 642 ₺
DEMO-KT-012		841	47 685 ₺	327 956 ₺
DEMO-KT-014		3 615	42 521 ₺	287 484 ₺
DEMO-KN-010		4 549	31 745 ₺	179 022 ₺
DEMO-ZOO-008		4 732	30 230 ₺	140 996 ₺
DEMO-ZOO-007		354	29 426 ₺	26 396 ₺
DEMO-DM-011		187	28 350 ₺	14 359 ₺
DEMO-DM-003		583	27 634 ₺	−26 013 ₺
DEMO-KT-013		496	25 644 ₺	98 002 ₺
DEMO-SD-013		342	24 834 ₺	42 815 ₺
DEMO-DM-010		5 802	21 739 ₺	150 274 ₺
DEMO-SD-011		211	20 536 ₺	−8 053 ₺
DEMO-ZOO-002		5 216	17 304 ₺	333 132 ₺
DEMO-ZOO-009		1 842	17 154 ₺	165 286 ₺
DEMO-KN-001		5 217	12 972 ₺	181 474 ₺
DEMO-AV-003		5 613	11 974 ₺	192 147 ₺
DEMO-SD-002		3 199	11 901 ₺	109 036 ₺
DEMO-DM-007		2 182	11 244 ₺	77 718 ₺
DEMO-KT-010		204	8 977 ₺	−59 539 ₺
DEMO-DM-004		138	8 256 ₺	19 034 ₺
DEMO-KT-005		2 451	8 035 ₺	137 953 ₺
DEMO-KN-003		2 304	6 978 ₺	141 254 ₺
DEMO-SD-022		1 355	5 571 ₺	74 674 ₺
DEMO-ZOO-006		62	4 741 ₺	−12 085 ₺
DEMO-SD-019		1 403	4 626 ₺	104 038 ₺

Артикул	Название	Издаека, шт.	Переплата	Прибыль
DEMO-SD-004		1 000	4 322 ₺	53 999 ₺
DEMO-KN-004		1 003	4 145 ₺	70 879 ₺
DEMO-AV-007		1 141	4 044 ₺	110 437 ₺
DEMO-SD-005		1 229	3 690 ₺	72 903 ₺
DEMO-AV-002		1 557	3 362 ₺	80 268 ₺
DEMO-SD-021		227	3 321 ₺	14 326 ₺
DEMO-KN-008		480	3 244 ₺	14 232 ₺
DEMO-KT-003		1 131	3 208 ₺	80 823 ₺
DEMO-DM-002		1 569	2 754 ₺	90 077 ₺
DEMO-KN-015		826	2 721 ₺	33 421 ₺
DEMO-AV-008		664	2 218 ₺	2 141 ₺
DEMO-AV-014		497	2 166 ₺	9 699 ₺
DEMO-AV-004		1 129	2 140 ₺	29 082 ₺
DEMO-DM-008		49	1 983 ₺	−9 946 ₺
DEMO-AV-001		750	1 874 ₺	25 108 ₺
DEMO-DM-001		1 108	1 860 ₺	37 725 ₺
DEMO-AV-005		1 639	1 794 ₺	50 262 ₺
DEMO-ZOO-004		711	1 742 ₺	42 186 ₺
DEMO-KT-001		1 489	1 694 ₺	42 433 ₺
DEMO-SD-006		654	1 646 ₺	46 961 ₺
DEMO-KT-007		719	1 626 ₺	28 854 ₺
DEMO-AV-010		71	1 441 ₺	9 952 ₺
DEMO-KT-004		1 073	1 254 ₺	66 938 ₺
DEMO-AV-006		589	1 167 ₺	107 216 ₺
DEMO-SD-001		1 641	1 129 ₺	78 400 ₺
DEMO-KT-002		2 041	1 110 ₺	73 869 ₺
DEMO-SD-008		693	1 075 ₺	31 505 ₺

Артикул	Название	Издаека, шт.	Переплата	Прибыль
DEMO-KN-007		384	1 010 ₺	1 857 ₺
DEMO-KN-006		135	991 ₺	38 465 ₺
DEMO-SD-009		62	904 ₺	4 530 ₺
DEMO-SD-007		277	893 ₺	29 865 ₺
DEMO-SD-012		264	800 ₺	5 032 ₺
DEMO-DM-016		307	656 ₺	17 756 ₺
DEMO-ZOO-005		591	642 ₺	14 080 ₺
DEMO-DM-006		147	468 ₺	4 328 ₺
DEMO-SD-017		444	435 ₺	24 519 ₺
DEMO-KT-011		260	376 ₺	−4 047 ₺
DEMO-KT-018		155	343 ₺	12 182 ₺
DEMO-KT-008		75	343 ₺	8 557 ₺
DEMO-SD-010		152	332 ₺	−3 867 ₺
DEMO-KN-009		421	302 ₺	−4 644 ₺
DEMO-KN-011		430	257 ₺	20 416 ₺
DEMO-ZOO-001		634	237 ₺	53 542 ₺
DEMO-KT-006		83	207 ₺	640 ₺
DEMO-KN-002		247	207 ₺	17 594 ₺
DEMO-KT-016		213	160 ₺	−2 054 ₺
DEMO-KT-020		99	148 ₺	2 836 ₺
DEMO-SD-003		380	126 ₺	4 919 ₺

Всего в списке: 73

2. Ходовые товары закончились на складах FBO ≈ 469 340 ₺ оценка

50 товаров нет на складах в кластерах, где они продавались: упускаете ≈ 133 тыс. ₺ продаж в день, из них прибыли ≈ 16 тыс. ₺ — ≈ 469 тыс. ₺ прибыли за месяц, если не довезти.

→ Поставьте товар в эти кластеры — сколько везти, во вкладке «Остатки FBO».

Артикул	Название	Продавалось, шт./день	Кластеров без товара	Упускаете продаж/день	Прибыли/день
DEMO-SD-002		43,3	17	12 058 ₺	976 ₺
DEMO-KT-002		67,7	18	10 133 ₺	1 616 ₺
DEMO-KT-010		4,0	3	8 519 ₺	−319 ₺
DEMO-DM-003		11,5	4	7 555 ₺	−252 ₺
DEMO-AV-002		64,2	13	6 157 ₺	1 486 ₺
DEMO-SD-004		40,8	15	6 062 ₺	877 ₺
DEMO-KN-004		32,4	13	6 021 ₺	1 025 ₺
DEMO-KN-002		46,4	11	5 920 ₺	842 ₺
DEMO-SD-001		66,6	13	5 410 ₺	559 ₺
DEMO-KN-001		66,5	19	5 395 ₺	1 090 ₺
DEMO-KT-003		45,6	13	4 517 ₺	690 ₺
DEMO-DM-004		3,3	1	4 216 ₺	118 ₺
DEMO-AV-001		39,0	11	3 579 ₺	331 ₺
DEMO-DM-008		1,3	1	3 434 ₺	−91 ₺
DEMO-AV-003		41,5	17	3 400 ₺	565 ₺
DEMO-ZOO-001		25,4	13	3 096 ₺	786 ₺
DEMO-KN-006		3,7	3	2 781 ₺	262 ₺
DEMO-SD-013		1,2	1	2 716 ₺	45 ₺
DEMO-SD-005		17,7	9	2 715 ₺	444 ₺
DEMO-ZOO-004		18,0	10	2 690 ₺	587 ₺
DEMO-ZOO-007		1,1	1	2 583 ₺	29 ₺
DEMO-AV-005		29,2	6	2 294 ₺	528 ₺
DEMO-ZOO-002		16,3	7	1 738 ₺	356 ₺
DEMO-KN-003		17,1	9	1 695 ₺	317 ₺
DEMO-KT-006		19,9	8	1 643 ₺	94 ₺
DEMO-KT-004		15,8	7	1 401 ₺	189 ₺
DEMO-KN-007		13,7	7	1 368 ₺	31 ₺

Артикул	Название	Продавалось, шт./день	Кластеров без товара	Упускаете продаж/день	Прибыли/день
DEMO-AV-004		17,8	8	1 294 ₺	218 ₺
DEMO-KN-008		6,0	4	1 269 ₺	97 ₺
DEMO-SD-007		6,1	5	1 172 ₺	157 ₺
DEMO-SD-008		10,8	5	1 142 ₺	217 ₺
DEMO-KT-007		10,4	6	1 077 ₺	239 ₺
DEMO-DM-001		16,4	3	1 030 ₺	225 ₺
DEMO-KT-012		1,3	1	1 005 ₺	213 ₺
DEMO-SD-017		5,0	4	779 ₺	147 ₺
DEMO-SD-009		1,5	1	691 ₺	37 ₺
DEMO-SD-006		5,2	3	590 ₺	117 ₺
DEMO-AV-006		2,1	2	544 ₺	128 ₺
DEMO-DM-009		2,2	2	456 ₺	127 ₺
DEMO-KT-005		5,3	3	402 ₺	97 ₺
DEMO-AV-012		3,5	2	402 ₺	71 ₺
DEMO-KT-001		3,6	2	386 ₺	68 ₺
DEMO-DM-002		3,6	3	339 ₺	71 ₺
DEMO-DM-006		3,1	2	314 ₺	60 ₺
DEMO-ZOO-010		2,3	2	307 ₺	36 ₺
DEMO-SD-003		1,8	1	254 ₺	18 ₺
DEMO-KN-012		1,0	1	221 ₺	109 ₺
DEMO-KT-009		2,3	2	139 ₺	6 ₺
DEMO-DM-007		1,0	1	106 ₺	19 ₺
DEMO-SD-010		1,1	1	102 ₺	−14 ₺

Всего в списке: 50

3. 9 товаров работают почти в ноль ≈ 277 737 ₺ сравнение

В них вложено **3,3 млн ₺**, а заработано 210 тыс. ₺ — 6 копеек с рубля. Оборот есть, заработка почти нет.
Чаще всего причина — комиссия Ozon (4 товара).

Комиссия у них в среднем 43% продаж при 26% по магазину — так бывает в категориях с высокой комиссией.
До нормальной рентабельности (15%) им не хватает ≈ 278 тыс. ₹.

→ Поднимите цену на этих товарах или проверьте категорию карточки — комиссия зависит от неё.

Артикул	Название	Шт.	Вложено	Прибыль	ROI	Причина	Не хватает до 15%	Цена для ROI 15%
DEMO-ZOO-007		1 015	900 721 ₹	26 396 ₹	2,9%	комиссия Ozon	108 713 ₹	2 587 ₹
DEMO-SD-013		1 135	818 551 ₹	42 815 ₹	5,2%	комиссия Ozon	79 968 ₹	2 431 ₹
DEMO-КТ-013		1 149	817 180 ₹	98 002 ₹	12,0%	комиссия Ozon	24 575 ₹	2 253 ₹
DEMO-DM-004		532	285 854 ₹	19 034 ₹	6,7%	низкая наценка	23 844 ₹	1 345 ₹
DEMO-DM-011		550	246 290 ₹	14 359 ₹	5,8%	комиссия Ozon	22 585 ₹	1 514 ₹
DEMO-AV-008		1 662	111 371 ₹	2 141 ₹	1,9%	низкая наценка	14 565 ₹	150 ₹
DEMO-SD-009		186	34 337 ₹	4 530 ₹	13,2%	низкая наценка	621 ₹	466 ₹
DEMO-KN-007		815	30 603 ₹	1 857 ₹	6,1%	логистика	2 733 ₹	105 ₹
DEMO-КТ-009		341	6 707 ₹	872 ₹	13,0%	логистика	134 ₹	61 ₹

Всего в списке: 9

4. Реклама съела прибыль ≈ 223 333 ₹ факт

7 товаров, −223 тыс. ₹. DEMO-КТ-010: реклама 81 123 ₹ (ДРР 5,1%), без неё был бы плюс 21 584 ₹.

→ Снизьте ставку в «Оплате за заказ» или уберите товар из продвижения.

Артикул	Название	Шт.	Реклама	ДРР	Прибыль	Без рекламы
DEMO-КТ-010		747	81 123 ₹	5,1%	−59 539 ₹	21 584 ₹
DEMO-SD-011		639	54 344 ₹	4,4%	−8 053 ₹	46 291 ₹
DEMO-DM-003		1 189	46 366 ₹	5,9%	−26 013 ₹	20 353 ₹
DEMO-ZOO-006		135	17 395 ₹	4,5%	−12 085 ₹	5 310 ₹
DEMO-DM-008		142	16 880 ₹	4,5%	−9 946 ₹	6 934 ₹
DEMO-KN-009		791	4 730 ₹	8,5%	−4 644 ₹	86 ₹
DEMO-КТ-015		441	2 494 ₹	5,7%	−914 ₹	1 580 ₹

Всего в списке: 7

5. 14 товаров в минусе ≈ 133 057 ₹ факт

Вместе — −133 тыс. ₹. Главные причины:

Комиссия Ozon — 5 товаров, −91 тыс. ₹: DEMO-КТ-010, DEMO-ZOO-006, DEMO-DM-008

Низкая наценка — 3 товара, −34 тыс. ₹: DEMO-DM-003, DEMO-КТ-011, DEMO-SD-010

Логистика — 4 товара, −7 630 ₹: DEMO-KN-009, DEMO-КТ-016, DEMO-КТ-015

Ещё у 2 товаров (−511 ₹) в периоде нет выкупов — чаще это реклама за заказы, которые выкупят позже: сдвиг по датам, а не убыток.

→ Откройте разбор «Почему минус?» у самых убыточных: там цена выхода в ноль и что сделать.

Артикул	Название	Шт.	Продажи	Прибыль	Причина	Цена продажи	В ноль при цене	Что сделать
DEMO-КТ-010		747	1 590 989 ₹	−59 539 ₹	комиссия 46%	2 130 ₹	2 331 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 2 331 ₹
DEMO-DM-003		1 189	781 141 ₹	−26 013 ₹	себестоимость 42% цены	657 ₹	691 ₹	Поднять цену или снизить закупку до ≈ 691 ₹
DEMO-ZOO-006		135	384 035 ₹	−12 085 ₹	комиссия 43%	2 845 ₹	3 053 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 3 053 ₹
DEMO-DM-008		142	375 082 ₹	−9 946 ₹	комиссия 44%	2 641 ₹	2 808 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 2 808 ₹
DEMO-SD-011		639	1 242 303 ₹	−8 053 ₹	комиссия 42%	1 944 ₹	1 973 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 1 973 ₹
DEMO-KN-009		791	55 907 ₹	−4 644 ₹	логистика 44%	71 ₹	80 ₹	Проверить габариты и склады
DEMO-КТ-011		591	58 432 ₹	−4 047 ₹	себестоимость 44% цены	99 ₹	109 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 109 ₹
DEMO-SD-010		315	29 094 ₹	−3 867 ₹	себестоимость 55% цены	92 ₹	112 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 112 ₹
DEMO-КТ-016		356	25 442 ₹	−2 054 ₹	логистика 31%	71 ₹	80 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 80 ₹
DEMO-DM-012		27	20 813 ₹	−1 366 ₹	комиссия 41%	771 ₹	888 ₹	Поднять ограничение для акций до ≈ 888 ₹
DEMO-КТ-015		441	43 590 ₹	−914 ₹	логистика 27%	99 ₹	102 ₹	Поднять цену или продавать набором
DEMO-SD-016		0	0 ₹	−268 ₹	нет выкупов в периоде	—	—	Сдвиг по датам — смотрите следующий месяц

Артикул	Название	Шт.	Продажи	Прибыль	Причина	Цена продажи	В ноль при цене	Что сделать
DEMO-SD-018		0	0 ₽	−243 ₽	нет выкупов в периоде	—	—	Сдвиг по датам — смотрите следующий месяц
DEMO-DM-018		1	106 ₽	−18 ₽	логистика 33%	106 ₽	138 ₽	Поднять ограничение для акций до ≈ 138 ₽ (мало продаж — может быть случайностью)

Всего в списке: 14

6. Невыкупы ≈ 21 554 ₽ оценка

4 товара, −22 тыс. ₽. DEMO-ZOO-006: выкуп 84% при 94% по магазину — вернулось 27 шт., логистика туда и обратно ≈ 8 364 ₽.

→ Разберите причины отказов в отзывах и вопросах: размер, фото, описание, качество.

Артикул	Название	Выкуплено	Вернулось	Выкуп	Невыкупы стоили
DEMO-ZOO-006		137	27	83,5%	8 364 ₽
DEMO-AV-014		753	171	81,5%	5 738 ₽
DEMO-AV-012		411	131	75,8%	4 186 ₽
DEMO-SD-003		496	113	81,4%	3 266 ₽

Всего в списке: 4

7. Деньги заморожены в лишнем товаре ≈ 110 727 ₽ оценка

7 товаров: 111 тыс. ₽ по себестоимости лежит сверх запаса на 90 дней продаж.

→ Не довозите этот товар, распродайте излишек: акция, снижение цены, набор — или вывезите со склада.

Артикул	Название	На FBO, шт.	Продаж в день	Хватит на, дн.	Сверх 90 дн., по себестоимости
DEMO-ZOO-008		2 740	0,2	13700	55 202 ₽
DEMO-KN-014		726	2,9	250	43 696 ₽
DEMO-ZOO-003		2 311	24,1	96	3 635 ₽
DEMO-KT-022		376	3,2	118	3 320 ₽
DEMO-SD-019		471	3,6	131	3 103 ₽
DEMO-ZOO-013		195	1,6	122	1 271 ₽
DEMO-SD-006		1 277	14,0	91	499 ₽

Всего в списке: 7

8. Расходы магазина без привязки к товару — что проверить ≈ 487 806 ₽ факт

Ozon списал **488 тыс. ₽** за услуги, не относящиеся к конкретному товару: в прибыли товаров их нет, в итоге магазина — есть. Это не обязательно потери, но крупные суммы стоит сверить. Больше всего:

Кросс-докинг — 280 тыс. ₽. Сверьте с поставками (FBO → Поставки): какие шли через кросс-докинг и во что обошлись — сравните с доставкой на склад самостоятельно.

Обработка срока годности товаров — 97 тыс. ₽. Плата за учёт срока годности при приёмке на FBO — проверьте, по каким поставкам списано и у каких товаров срок годности указан в карточке.

Подписка Premium Plus — 50 тыс. ₽. Подписка Ozon — проверьте, окупается ли она: какими её возможностями вы пользуетесь.

Страхование товара от массовых повреждений — 27 тыс. ₽. Страхование Ozon — проверьте в кабинете, от какой стоимости считается взнос: если от цены товара, объявленная стоимость может его снизить.

→ Сверьте крупные списания с кабинетом Ozon — где смотреть, указано у каждого.

Начисление	Сумма	Где проверить
Кросс-докинг	280 102 ₽	Сверьте с поставками (FBO → Поставки): какие шли через кросс-докинг и во что обошлись — сравните с доставкой на склад самостоятельно.
Обработка срока годности товаров	97 315 ₽	Плата за учёт срока годности при приёмке на FBO — проверьте, по каким поставкам списано и у каких товаров срок годности указан в карточке.
Подписка Premium Plus	50 486 ₽	Подписка Ozon — проверьте, окупается ли она: какими её возможностями вы пользуетесь.
Страхование товара от массовых повреждений	26 547 ₽	Страхование Ozon — проверьте в кабинете, от какой стоимости считается взнос: если от цены товара, объявленная стоимость может его снизить.
Обработка неопознанных излишков	7 532 ₽	Поставка не совпала с заявкой — сверьте с актами приёмки (FBO → Поставки).

Начисление	Сумма	Где проверить
Бронирование места и персонала для поставки с неполным составом в составе грузоместа	6 241 ₹	Поставка не совпала с заявкой — сверьте с актами приёмки (FBO → Поставки).
Обработка товара в составе грузоместа: Корректировка состава	5 617 ₹	Детализация — в кабинете Ozon: Финансы → Начисления за этот период.
Отгрузка в nereкомендованный слот	3 335 ₹	Штраф за отгрузку не в рекомендованный слот — выбирайте слоты, которые предлагает Ozon.
Обработка опознанных излишков в составе грузоместа	2 117 ₹	Поставка не совпала с заявкой — сверьте с актами приёмки (FBO → Поставки).
Обработка товара в составе грузоместа: Сортировка по составу	1 792 ₹	Детализация — в кабинете Ozon: Финансы → Начисления за этот период.
Утилизация товара	1 725 ₹	Сверьте с заявками на вывоз и утилизацию и актами о повреждениях.
Декомпенсации и возвращение товаров на склад	1 492 ₹	Детализация — в кабинете Ozon: Финансы → Начисления за этот период.
Вывоз товара со склада силами Ozon: Доставка до СЦ	1 382 ₹	Сверьте с заявками на вывоз и утилизацию и актами о повреждениях.
Временное размещение товара в СЦ/ПВЗ	1 325 ₹	Хранение без привязки к товару — проверьте отчёт о размещении: что лежит дольше бесплатного срока.
Жалобы покупателей: привезли не тот товар	365 ₹	Жалобы покупателей — проверьте комплектацию и упаковку.
Оплата за клик	132 ₹	Детализация — в кабинете Ozon: Финансы → Начисления за этот период.

Начисление	Сумма	Где проверить
Упаковка товара партнёрами	88 ₹	Упаковка и материалы — сверьте с поставками, за которые списано.
Дополнительная упаковка товара на складе	72 ₹	Упаковка и материалы — сверьте с поставками, за которые списано.
Размещение на складе	49 ₹	Хранение без привязки к товару — проверьте отчёт о размещении: что лежит дольше бесплатного срока.
Обеспечение материалами для упаковки товара	44 ₹	Упаковка и материалы — сверьте с поставками, за которые списано.
Обработка брака	40 ₹	Детализация — в кабинете Ozon: Финансы → Начисления за этот период.
Жалобы покупателей: неполная комплектация	8 ₹	Поставка не совпала с заявкой — сверьте с актами приёмки (FBO → Поставки).

Всего в списке: 22

Что работает

27 товаров приносят 81% всей прибыли — на них держится магазин. Самые сильные: **DEMO-DM-009** (1,1 млн ₹), **DEMO-ZOO-002** (333 тыс. ₹), **DEMO-КТ-012** (328 тыс. ₹), **DEMO-КТ-014** (287 тыс. ₹), **DEMO-AV-003** (192 тыс. ₹).

60 товаров с высокой рентабельностью (больше 35 копеек с рубля) принесли 5,3 млн ₹.

⚠ Из них 18 лидеров сейчас закончились на складах FBO: **DEMO-SD-002**, **DEMO-КТ-002**, **DEMO-AV-002**, **DEMO-KN-004**, **DEMO-SD-001** — довозите в первую очередь.

Лидеры (А) — товары, которые дают основную прибыль

Артикул	Название	Шт.	Продажи	Прибыль	ROI	Доля прибыли
DEMO-DM-009		19 965	4 139 654 ₽	1 149 642 ₽	102,4%	19,9%
DEMO-ZOO-002		15 233	1 623 843 ₽	333 132 ₽	88,8%	5,8%
DEMO-KT-012		2 002	1 547 433 ₽	327 956 ₽	204,3%	5,7%
DEMO-KT-014		11 700	2 096 126 ₽	287 484 ₽	35,4%	5,0%
DEMO-AV-003		14 113	1 156 233 ₽	192 147 ₽	78,2%	3,3%
DEMO-KN-001		11 068	897 924 ₽	181 474 ₽	78,5%	3,1%
DEMO-KN-010		8 382	1 207 300 ₽	179 022 ₽	51,4%	3,1%
DEMO-ZOO-009		3 171	527 586 ₽	165 286 ₽	136,6%	2,9%
DEMO-DM-010		9 350	946 963 ₽	150 274 ₽	56,1%	2,6%
DEMO-KN-003		7 624	755 606 ₽	141 254 ₽	75,9%	2,4%
DEMO-ZOO-008		5 872	632 666 ₽	140 996 ₽	118,4%	2,4%
DEMO-KT-005		7 533	571 984 ₽	137 953 ₽	120,8%	2,4%
DEMO-AV-007		3 182	476 034 ₽	110 437 ₽	88,0%	1,9%
DEMO-SD-002		4 836	1 346 673 ₽	109 036 ₽	18,4%	1,9%
DEMO-AV-006		1 758	455 657 ₽	107 216 ₽	81,3%	1,9%
DEMO-SD-019		4 087	405 978 ₽	104 038 ₽	120,6%	1,8%
DEMO-KT-013		1 149	2 531 762 ₽	98 002 ₽	12,0%	1,7%
DEMO-DM-002		4 539	427 912 ₽	90 077 ₽	87,7%	1,6%
DEMO-KT-003		5 342	529 181 ₽	80 823 ₽	57,4%	1,4%
DEMO-AV-002		3 469	332 702 ₽	80 268 ₽	111,2%	1,4%
DEMO-SD-001		9 336	758 430 ₽	78 400 ₽	35,9%	1,4%
DEMO-DM-007		4 110	436 619 ₽	77 718 ₽	74,5%	1,3%
DEMO-SD-022		2 388	456 747 ₽	74 674 ₽	51,3%	1,3%
DEMO-KT-002		3 095	463 258 ₽	73 869 ₽	57,0%	1,3%
DEMO-SD-005		2 909	446 210 ₽	72 903 ₽	58,9%	1,3%
DEMO-KN-004		2 240	416 271 ₽	70 879 ₽	51,0%	1,2%

Артикул	Название	Шт.	Продажи	Прибыль	ROI	Доля прибыли
DEMO-KT-004		5 585	495 170 ₽	66 938 ₽	51,2%	1,2%

Всего в списке: 27

Что изменилось в сравнении с периодом «апрель 2026 — июнь 2026»

- Комиссия Ozon: 20,4% → **26,4%** продаж — дороже на ≈ 2,6 млн ₽ за период.
- Себестоимость: 24,8% → **30,1%** продаж — дороже на ≈ 2,3 млн ₽ за период. Закупочные цены тут ни при чём (себестоимость в расчёте одна для обоих периодов) — значит, в продажах стало больше товаров с низкой наценкой или цены продажи снизились.
- Логистика: 19,3% → **15,8%** продаж — дешевле на ≈ 1,6 млн ₽ за период.
- Реклама: 2,6% → **4,1%** продаж — дороже на ≈ 653 тыс. ₽ за период.
- **DEMO-ZOO-008**: прибыль 1,2 млн ₽ → 141 тыс. ₽ (продано 48 215 → 5 872 шт. — меньше вдвое).
- **DEMO-KT-005**: прибыль 475 тыс. ₽ → 138 тыс. ₽ (продано 21 446 → 7 533 шт. — меньше вдвое).
- **DEMO-SD-001**: прибыль 327 тыс. ₽ → 78 тыс. ₽ (продано 14 273 → 9 336 шт.; цена продажи 106 ₽ → 81 ₽).
- **DEMO-ZOO-002**: прибыль 539 тыс. ₽ → 333 тыс. ₽ (продано 19 798 → 15 233 шт.).
- **DEMO-AV-003**: прибыль 385 тыс. ₽ → 192 тыс. ₽ (продано 16 236 → 14 113 шт.; цена продажи 92 ₽ → 82 ₽).
- Если продажи товара упали больше чем вдвое — сначала проверьте остатки на складах и позиции в поиске: чаще всего дело в них, а не в цене.

Все товары, у которых прибыль заметно упала

Артикул	Название	Прибыль было	Стало	Шт. было	Стало	Что изменилось сильнее всего
DEMO-ZOO-008		1 218 809 ₽	140 996 ₽	48 215	5 872	продажи упали больше чем вдвое
DEMO-KT-005		474 849 ₽	137 953 ₽	21 446	7 533	продажи упали больше чем вдвое
DEMO-SD-001		327 006 ₽	78 400 ₽	14 273	9 336	цена продажи 106 ₽ → 81 ₽
DEMO-ZOO-002		538 694 ₽	333 132 ₽	19 798	15 233	
DEMO-AV-003		384 694 ₽	192 147 ₽	16 236	14 113	цена продажи 92 ₽ → 82 ₽
DEMO-KT-004		255 750 ₽	66 938 ₽	12 069	5 585	цена продажи 105 ₽ → 89 ₽
DEMO-DM-009		1 316 246 ₽	1 149 642 ₽	24 981	19 965	
DEMO-KN-001		317 469 ₽	181 474 ₽	12 837	11 068	цена продажи 90 ₽ → 81 ₽
DEMO-DM-002		218 352 ₽	90 077 ₽	6 797	4 539	цена продажи 112 ₽ → 94 ₽

Артикул	Название	Прибыль было	Стало	Шт. было	Стало	Что изменилось сильнее всего
DEMO-KT-003		193 027 ₽	80 823 ₽	8 763	5 342	цена продажи 107 ₽ → 99 ₽
DEMO-SD-019		211 517 ₽	104 038 ₽	6 400	4 087	цена продажи 111 ₽ → 99 ₽
DEMO-KN-003		245 074 ₽	141 254 ₽	8 730	7 624	цена продажи 114 ₽ → 99 ₽
DEMO-AV-001		107 142 ₽	25 108 ₽	4 048	2 960	цена продажи 114 ₽ → 92 ₽
DEMO-KT-010		6 032 ₽	−59 539 ₽	43	747	комиссия Ozon 40,5% → 46,2% продаж
DEMO-KT-014		338 811 ₽	287 484 ₽	6 283	11 700	цена продажи 222 ₽ → 179 ₽
DEMO-KN-004		115 913 ₽	70 879 ₽	3 770	2 240	
DEMO-AV-002		115 269 ₽	80 268 ₽	4 993	3 469	
DEMO-AV-007		144 773 ₽	110 437 ₽	4 092	3 182	
DEMO-KT-008		37 087 ₽	8 557 ₽	1 757	621	цена продажи 132 ₽ → 122 ₽
DEMO-DM-003		1 397 ₽	−26 013 ₽	435	1 189	цена продажи 678 ₽ → 657 ₽
DEMO-AV-018		26 318 ₽	89 ₽	1 351	8	продажи упали больше чем вдвое
DEMO-SD-005		98 799 ₽	72 903 ₽	2 108	2 909	цена продажи 180 ₽ → 153 ₽
DEMO-SD-013		67 366 ₽	42 815 ₽	364	1 135	комиссия Ozon 40,3% → 44,2% продаж
DEMO-KN-010		201 627 ₽	179 022 ₽	6 013	8 382	цена продажи 160 ₽ → 144 ₽
DEMO-ZOO-007		47 686 ₽	26 396 ₽	273	1 015	цена продажи 2 594 ₽ → 2 348 ₽
DEMO-SD-007		49 053 ₽	29 865 ₽	2 598	1 157	продажи упали больше чем вдвое
DEMO-ZOO-006		6 536 ₽	−12 085 ₽	37	135	цена продажи 3 401 ₽ → 2 845 ₽
DEMO-SD-006		65 279 ₽	46 961 ₽	1 928	2 096	цена продажи 128 ₽ → 114 ₽
DEMO-SD-008		49 530 ₽	31 505 ₽	1 711	1 569	цена продажи 116 ₽ → 106 ₽
DEMO-ZOO-005		31 108 ₽	14 080 ₽	1 645	1 363	цена продажи 97 ₽ → 85 ₽
DEMO-SD-011		6 510 ₽	−8 053 ₽	76	639	цена продажи 2 111 ₽ → 1 944 ₽
DEMO-DM-008		2 037 ₽	−9 946 ₽	30	142	цена продажи 2 972 ₽ → 2 641 ₽
DEMO-SD-021		24 061 ₽	14 326 ₽	490	389	цена продажи 318 ₽ → 297 ₽
DEMO-KT-021		44 522 ₽	37 845 ₽	2 134	1 887	
DEMO-KN-009		1 567 ₽	−4 644 ₽	220	791	цена продажи 87 ₽ → 71 ₽
DEMO-AV-008		7 563 ₽	2 141 ₽	178	1 662	цена продажи 211 ₽ → 137 ₽

Артикул	Название	Прибыль было	Стало	Шт. было	Стало	Что изменилось сильнее всего
DEMO-SD-004		59 049 ₺	53 999 ₺	1 129	2 511	цена продажи 188 ₺ → 149 ₺
DEMO-DM-001		42 650 ₺	37 725 ₺	2 899	2 750	
DEMO-KT-020		7 757 ₺	2 836 ₺	421	260	
DEMO-KN-007		6 502 ₺	1 857 ₺	723	815	цена продажи 110 ₺ → 100 ₺
DEMO-KT-015		3 654 ₺	−914 ₺	578	441	цена продажи 111 ₺ → 99 ₺
DEMO-KT-009		5 161 ₺	872 ₺	451	341	цена продажи 73 ₺ → 60 ₺
DEMO-KT-011		1 ₺	−4 047 ₺	1	591	
DEMO-SD-010		−66 ₺	−3 867 ₺	24	315	цена продажи 102 ₺ → 92 ₺

Всего в списке: 44